

13 de febrero de 2015

Resultados Preliminares 2014 de Anglo American

Significativas mejoras operacionales en medio de precios de *commodities* pronunciadamente bajos

- Cumplimos con todos los principales compromisos para 2014 – desempeño operacional, entrega de proyectos y metas de reestructuración de la cartera.
- Fuerte desempeño operacional en todas las unidades de negocios (4% de aumento de la producción en base a Cu Eq.⁽¹⁾)
- EBIT⁽²⁾ del Grupo de US\$4.900 millones, disminución de un 25% debido a precios de los *commodities* claramente inferiores (impacto en el EBIT de US\$2.400 millones⁽³⁾), parcialmente compensado por divisas más débiles de los países productores (impacto positivo de US\$1.300 millones en el EBIT) y mayor producción y volúmenes de ventas.
- Los ítems especiales después de impuestos y el interés minoritario consideran una rebaja del valor contable de US\$3.900 millones impulsada por el precio de los *commodities*, incluyendo US\$3.500 millones en Minas-Rio.
- Deuda neta de US\$12.900 millones al 31 de diciembre de 2014 (2013: US\$10.700 millones), con una liquidez de US\$15.100 millones; US\$1.700 millones de bonos con vencimiento en 2015 y US\$1.600 millones con vencimiento en 2016.

Puntos financieros destacados	Al 31 de diciembre de 2014	Al 31 de diciembre de 2013	Variación
Millones de US\$, a menos que se estipule lo contrario			
EBIT ⁽²⁾	4.933	6.620	(25)%
Ganancias reales ⁽⁴⁾	2.217	2.673	(17)%
Ingresos del Grupo (incl. asociados y negocios conjuntos) ⁽⁵⁾	30.988	33.063	(6)%
EBITDA	7.832	9.520	(18)%
(Pérdida)/utilidad antes de impuestos ⁽⁶⁾	(259)	1.700	(115)%
Pérdida del año financiero atribuible a patrimonio de la Compañía ⁽⁶⁾	(2.513)	(961)	(161)%
Ganancias por acción (US\$) ⁽⁴⁾	1,73	2,09	(17)%
Dividendo por acción (US\$)	\$0,85	\$0,85	-
% de ROCE atribuible ⁽⁷⁾	8%	11%	

Las notas de los puntos destacados y de la tabla aparecen al final de esta sección.

Mark Cutifani, Presidente Ejecutivo de Anglo American, dijo: “2014 fue un año de significativo mejoramiento operacional a pesar de las fuertes bajas del precio de los *commodities* en medio de condiciones de mercado generalmente adversas. Cumplimos con nuestros principales compromisos operacionales y de la cartera con los accionistas, incluyendo la entrega de Minas-Rio, la definición de nuestro futuro negocio de platino y la rearticulación del rendimiento de nuestras operaciones.

“Nuestra cartera diversificada de productos nos brindó algo de protección ante las caídas de precios particularmente fuertes de los *commodities* a granel -mineral de hierro y carbón- no obstante el ambiente en que los precios más débiles de los *commodities* representaron una cifra US\$2.400 millones de reducción del EBIT. El resurgimiento operacional de una cantidad de nuestras operaciones prioritarias y el continuo debilitamiento de muchas divisas de países productores también ayudaron a mitigar los efectos de un ambiente de precios generalmente adverso. Luego de resolver la huelga de platino, los costos unitarios de cobre equivalente ⁽¹⁾ en términos de moneda local disminuyeron un 3% en términos reales en 2014, y hemos entregado una reducción sustentable de US\$500 millones en gastos generales, estudio de proyectos y costos de evaluación comparada con nuestro punto de referencia de 2012. Nuestros resultados financieros reflejan el progreso sustancial que hemos hecho para restituir el rendimiento de nuestras operaciones mineras, aunque es necesario obtener más progreso para alcanzar nuestras metas de retorno a lo largo del ciclo.

“En 2014 demostramos que nos estamos adaptando y cumpliendo y que estamos en el camino correcto para transformar el desempeño de Anglo American. Nuestras operaciones mineras son el motor de nuestro negocio y hemos entregado volúmenes mayores y más consistentes con un claro enfoque en una creciente estabilidad, productividad, márgenes y retornos. Existe un potencial significativamente mayor de mejoramiento a la vez que continuamos creando la capacidad para lograr un cambio gradual en el rendimiento y los retornos a partir de nuestra excepcional dotación de recursos”.

Mark Cutifani agregó: “Nuestro desempeño de seguridad y medio ambiente es el principal indicador de cómo estamos manejando el negocio. Hemos observado un muy importante mejoramiento en nuestras métricas clave de desempeño de seguridad y medioambiental, teniendo en cuenta los cinco meses de la huelga de platino, que reflejan nuestro enfoque en actividades de alto riesgo, estándares y controles. A pesar del progreso positivo, lamento informar que perdimos a seis colegas durante el año; por lo tanto, tenemos mucho más trabajo por hacer y nuestro enfoque es inflexible para lograr cero daño”.

“Es claro que 2014 fue un año de sólido cumplimiento en todo el negocio. Lo más destacado fue el embarque de nuestro primer mineral proveniente del proyecto Minas-Rio en Brasil antes de lo programado, en octubre, y esperamos lograr que el proyecto esté US\$400 millones bajo el presupuesto revisado. Sin embargo, la fuerte caída del precio del mineral de hierro dio como resultado una rebaja de US\$3.500 millones post impuestos en el valor en libros de Minas-Rio. En nuestro negocio de Platino, alcanzamos un sustancial progreso hacia la creación de un negocio apto para el futuro. Definimos el perfil de nuestra futura cartera de platino, reestructuramos los activos que planeamos liquidar, establecimos procesos de venta que están en curso y alineamos nuestros planes con el gobierno y con nuestros empleados”.

“Es fundamental contar con una plataforma de excelencia operacional para entregar todo el potencial de Anglo American. Nuestros 16 activos de máxima prioridad aportan la mayor parte del valor y ofrecen una posibilidad para un mayor incremento potencial. Actualmente, la mayoría de dichos activos están rindiendo por sobre el plan (comparado con sólo tres en 2013) y el resto está mejorando de acuerdo a nuestras expectativas. Hemos puesto atención urgente en el rendimiento de nuestras minas más grandes y valiosas -varias de las cuales se han visto severamente restringidas en los últimos años debido a la falta de desarrollo de las minas- con resultados positivos en nuestro rendimiento operacional en 2014”.

“Nuestro modelo operacional revisado está dando sólidos resultados y estamos construyendo sobre esas bases para completar la próxima fase del proceso de transformación. En Sishen, el rediseño del rajo ha superado con éxito el desafío que representa el exceso de material estéril que necesita ser extraído para acceder al cuerpo mineral. Sishen alcanzó su meta de producción para 2014 de 35 millones de toneladas (Mt) de mineral de hierro y actualmente está en camino de recuperar su nivel de producción de 38 Mt en 2016, sobrepasando nuestra meta original de 37 Mt. En forma similar, en nuestra mina de cobre Los Bronces en Chile, los retrasos en el movimiento de estériles y otras restricciones del rajo de años anteriores han sido resueltas y la mina y la planta

han sido estabilizadas, permitiendo extraer un récord de material durante el año y alimentar continuamente la planta con mineral”.

“El desempeño de nuestro negocio de diamantes, De Beers, es una clara demostración de los beneficios y del valor de nuestro modelo diversificado de negocios. La integración de De Beers en Anglo American es completa; De Beers aportó US\$1.400 millones del EBIT en 2014, un 28% del total del Grupo –es el segundo mayor contribuyente- y entregó un 15% de retorno en el capital empleado (ROCE)”.

“Consistente con nuestro enfoque en retornos, debemos ser disciplinados con nuestro uso de recursos físicos y financieros en aquellos activos que nos entregarán el mayor valor por el capital empleado y un incremento potencial. Nos hemos comprometido a mantener una sólida estructura de capital que equilibre el crecimiento del valor de los negocios a largo plazo con retornos sustentables de capital para los accionistas. En 2014, la deuda neta aumentó a US\$12.900 millones y esperamos llegar a un nivel máximo de US\$13.500-US\$14.000 millones durante 2015 luego de recibir el producto de la venta de Lafarge Tarmac. Nuestro enfoque en el ROCE impulsa las conductas correctas dentro del negocio y continuaremos asignando capital a las opciones que agregan mayor valor, aspirando a un enfoque sindicado para los principales desarrollos totalmente nuevos, en línea con el manejo de exposiciones de riesgo individual y con alcanzar nuestra meta de deuda neta a largo plazo de US\$10.000-US\$12.000 millones, apoyada por nuestro programa de venta de activos”.

“A pesar de los anuncios de incertidumbre económica y tensiones geo-políticas, los fundamentos básicos de nuestro negocio -aplicar habilidades técnicas de clase mundial a nuestros activos de clase mundial- siguen siendo atractivos a largo plazo. En el plazo inmediato, se espera que prevalezcan las difíciles condiciones de comercialización durante 2015; sin embargo, estamos determinados a continuar construyendo sobre nuestros ya muy significativos mejoramientos operacionales, dirigirnos hacia una efectiva y eficiente organización y cultura y ser firmes en nuestra disciplina de capital”.

Notas a los puntos destacados y a la tabla de la página 1 y 2

- (1) La producción de cobre equivalente, expresada como toneladas de cobre equivalente, es una métrica usada para indicar los cambios en el volumen real de producción. Los volúmenes de cada *commodity* se expresan como ganancia, y luego se convierten en un volumen de cobre equivalente dividiendo las ganancias por el precio del cobre (por tonelada). Los precios usados para conversión por Anglo American son los del 30 de junio de 2013. Al agregarlos, dan la producción del Grupo expresada en unidades de cobre equivalente. Los volúmenes de producción considerados incluyen tanto el capital como los volúmenes comprados (por ej., concentrado de platino de socios en operaciones conjuntas), como así también los volúmenes de minas en producción pre-comercial. No se considera la producción de carbón térmico nacional. Los costos unitarios del cobre equivalente dividen los costos brutos asociados a los costos unitarios por el volumen de cobre equivalente relevante. Sólo se consideran los volúmenes de capital propios (y costos). Se excluye la producción de carbón térmico nacional y Thabazimbi (mineral de hierro), y también las operaciones que no estén en producción comercial. Las métricas, tanto de la producción equivalente como del costo unitario equivalente de cobre, han sido ajustadas de acuerdo a una pérdida de producción de 532 koz de platino debido a las huelgas en las operaciones de Platino.
- (2) El EBIT real es la utilidad operacional presentada antes de ítems y re-evaluaciones especiales e incluye la participación atribuible al Grupo del EBIT real de sociedades y negocios conjuntos. El EBIT real de sociedades y negocios conjuntos es la participación atribuible de ganancias del Grupo menos costos de operación antes de ítems y re-evaluaciones especiales de asociados y negocios conjuntos. Ver en las notas 4 y 6 de los estados financieros condensados el EBIT real. Para ver la definición de ítems y re-evaluaciones especiales, consultar la nota 7 de los estados financieros Condensados.
- (3) Excluye volumen/precio de De Beers y el impacto de la huelga en Platino
- (4) Ver la base de cálculo de las ganancias reales en la nota 10 de los estados financieros condensados.
- (5) Incluye la participación atribuible al Grupo de las ganancias de sociedades y negocios conjuntos de US\$3.915 millones (2013: US\$3.721 millones). Ver nota 4 de los estados financieros condensados.
- (6) Establecido después de ítems y re-evaluaciones especiales. Ver nota 7 de los estados financieros condensados.
- (7) El ROCE atribuible se basa en el rendimiento real antes del impacto de las rebajas de valor contable reportadas a partir del 10 de diciembre de 2013 y refleja los precios efectivos y el cambio monetario durante el período.

METALES BASE Y MINERALES

COBRE

Indicadores clave de rendimiento

	Volumen de producción	Volumen de ventas	Precio realizado	Ingresos	EBITDA real	EBIT real	Capex	ROCE
	kt	kt	c/lb	\$m	\$m	\$m	\$m	
Cobre	748	755	300	4.827	1.902	1.193	728	18%
<i>Año anterior</i>	<i>775</i>	<i>768</i>	<i>326</i>	<i>5.392</i>	<i>2.402</i>	<i>1.739</i>	<i>959</i>	<i>25%</i>

Reseña financiera y de operación

Cobre registró un EBIT de US\$1.193 millones, 31% inferior al período anterior, debido principalmente a una disminución de un 8% en el precio promedio realizado del cobre y a volúmenes de venta un 2% menor. Los costos de operación aumentaron debido a la inflación, a mayores cargos por tratamiento y refinación, y a un aumento en el desarrollo de la mina en Los Bronces, compensado parcialmente por los beneficios de un peso chileno más débil. A fines de 2014, 164.700 toneladas de cobre fueron provisionalmente tasadas a 287 c/lb. La fijación provisional del precio más la liquidación final de ventas de cobre dieron por resultado un ajuste negativo del EBIT de US\$196 millones para 2014, versus un ajuste negativo del EBIT de US\$92 millones en 2013.

Mercados

	2014	2013
Precios promedio del mercado (c/lb)	311	332
Precios realizados (c/lb)	300	326

El precio del cobre LME promedio de liquidación en efectivo disminuyó un 6% durante el año, alcanzando a 311 c/lb (2013: 332 c/lb). El precio del cobre bajó abruptamente en marzo debido al temor de un desabastecimiento a gran escala en China. A pesar de un rebote del precio luego del escándalo de almacenaje en Qingdao en junio, la recuperación fue mitigada por un templado verano en China, lo que llevó a un crecimiento más lento en la producción de equipos de aire acondicionado, mientras que el uso del cobre y de aleaciones de cobre en Europa experimentó bajas estacionales. Con respecto a la oferta, el fuerte output proveniente de muchas de las minas más grandes y el aumento de la nueva producción compensaron con creces las restricciones a las exportaciones desde Indonesia.

Desempeño operacional

La producción en Los Bronces alcanzó las 404.500 toneladas, un 3% inferior al año 2013. El fuerte rendimiento de la cantidad tratada se logró como resultado de tasas de extracción más altas, lo que mejoró la continuidad del suministro de mineral y ayudó a descongestionar las plantas. Esto fue compensado por leyes menores esperadas. El material extraído aumentó un 13% y alcanzó niveles récord de 145 Mt, y el retiro de estéril aumentó a un 14% llegando a 62 Mt.

La participación de Anglo American en la producción de Collahuasi de 207.000 toneladas fue un 6% superior al año anterior. Esto fue un reflejo de leyes altas continuas resultantes del mejoramiento del desempeño de la flota y del chancador primario, que permitió la extracción acelerada del rajo Rosario, como también de la recuperación del rendimiento después de los 49 días de detención del Molino SAG 3 en 2013. El material extraído también alcanzó niveles récord en Collahuasi, aumentando en un 9% a 251 Mt (base 100%).

La producción en El Soldado disminuyó un 37% como resultado de menores leyes esperadas que surgieron de la intersección con una falla geológica encontrada en 2013. La producción en Mantos Blancos y Mantoverde disminuyó un 4% y un 9% respectivamente, debido a leyes menores esperadas.

Perspectiva operacional

El pronóstico de producción para 2015 fluctúa entre 720.000 y 750.000 toneladas por tasas de rendimiento inferiores en Los Bronces como resultado de un suministro de agua restringido durante el primer semestre del año, sólo parcialmente compensado por leyes mayores del mineral. Se espera que la producción se mantenga en niveles similares a los de 2014 en las otras operaciones.

Para más información, contactar:

Francisco Ibáñez
Gerente de Comunicaciones Externas
Anglo American
francisco.ibanez@angloamerican.com
Tel: +56 2 22306274

Nota a los editores:

Anglo American es una de las compañías mineras más grandes del mundo, tiene su casa matriz en Reino Unido y sus acciones se transan en las bolsas de Londres y Johannesburgo. Nuestra cartera de negocios mineros responde a las variadas necesidades de nuestros clientes e incluye productos a granel –hierro y manganeso, carbón térmico y metalúrgico; metales y minerales base –cobre, níquel, niobio y fosfatos; y metales y minerales preciosos, siendo líderes mundiales en platino y diamantes.

Anglo American está comprometida con generar valor sustentable que marque una real diferencia para nuestros inversionistas, nuestros socios y nuestros empleados, y con cumplir los más altos estándares de seguridad y responsabilidad en todos sus negocios y geografías. Las operaciones, proyectos de crecimiento y actividades de exploración de la compañía se encuentran en el sur de África, Sudamérica, Australia, Norteamérica, Asia y Europa.

En Chile opera desde 1980 y actualmente posee y opera 5 operaciones de cobre: Los Bronces, Mantos Blancos, El Soldado, Mantoverde y Chagres. Es además propietaria del 44% de minera Doña Inés de Collahuasi.

www.angloamerican.com