

COMUNICADO DE PRENSA

16 de febrero de 2016

Resultados Preliminares de Anglo American 2015

La resiliencia del balance a través de una disciplina operacional y de capital, y de ventas de activos, que compensan mayores bajas de precios

- El EBIT⁽¹⁾ subyacente del Grupo de US\$2.200 millones, una disminución de un 55%, debido a precios pronunciadamente más bajos de los *commodities* (un impacto de US\$4.200 millones⁽²⁾ del EBIT subyacente), parcialmente compensados por monedas más débiles del país productor (US\$1.800 millones de beneficio del EBIT subyacente) y reducciones de costo en incremento.
- Las reducciones de costos están mitigando las condiciones adversas, con avance en la venta de activos:
 - Mejoras de costo y productividad de US\$1.300 millones entregadas en 2015⁽³⁾
 - Los volúmenes de producción aumentaron un 5% (Cu eq.)⁽⁴⁾
 - Los costos unitarios disminuyeron un 16% en términos de dólares norteamericanos (Cu eq.)⁽⁴⁾
 - Ventas de activos concretadas, o anunciadas, de US\$2.100 millones⁽⁵⁾ a fines de 2015
- La disciplina de capital, un mejor desempeño operacional y los recursos de ventas de activos han entregado una reducción de la deuda neta de US\$600 millones desde el primer semestre, a US\$12.900 millones al 31 de diciembre de 2015 (al 31 de diciembre de 2014: US\$12.900 millones), a pesar de una disminución adicional del 14% en la canasta de los precios de los *commodities*, con US\$14.800 millones de liquidez mantenida.
- Los deterioros impulsados por los precios de los *commodities* de US\$3.800 millones desde el primer semestre (antes de impuesto e incluyendo los cargos relacionados), contribuyeron a una pérdida reglamentaria antes de impuestos para el año de US\$5.500 millones.

Destacados financieros	Año terminado el 31 de dic. 2015	Año terminado el 31 de dic. 2014	Variación
Millones de US\$, a menos que se indique lo contrario			
EBIT ⁽¹⁾ subyacente	2.223	4.933	(55)%
Ganancias subyacentes ⁽⁶⁾	827	2.217	(63)%
Ingresos del Grupo ⁽⁷⁾	23.003	30.988	(26)%
EBITDA subyacente ⁽⁸⁾	4.854	7.832	(38)%
Pérdida antes de impuestos ⁽⁹⁾	(5.454)	(259)	-
Pérdida del año financiero atribuible al patrimonio de la Compañía ⁽⁹⁾	(5.624)	(2.513)	-
Ganancias subyacentes por acción (US\$) ⁽⁶⁾	0,64	1,73	-
Dividendo por acción (US\$)	US\$0,32	\$0,85	-
% de ROCE atribuible ⁽¹⁰⁾	5%	9%	-

Las notas de los destacados y la tabla aparecen al final de esta sección.

Mark Cutifani, CEO de Anglo American, dijo: “La coyuntura económica global y su impacto en los precios dieron a la industria desafíos importantes en 2015. Frente a fuertes condiciones adversas de una disminución del 24% del precio de canasta de nuestros productos para el año completo, nuestro enfoque intensivo y permanente en costos operacionales y en la productividad, entregaron un beneficio de EBIT de US\$1.300 millones en el año, proporcionando algo de compensación. En general, nuestros costos unitarios de cobre equivalente cayeron un 16% más en términos de dólares norteamericanos, lo que representa una reducción total de 27% desde 2012.

“Nuestra transformación de la cartera está bien avanzada según lo programado, desde cerca de 65 activos en 2013 a 45 en la actualidad. Terminamos, o anunciamos, US\$2.100 millones⁽⁵⁾ de ventas de activos en 2015, incluyendo la venta de nuestra participación del 50% en Lafarge Tarmac y los activos cupríferos de

Anglo American Norte en Chile, y también acordamos la venta de las operaciones de platino de Rustenburg y dos activos de carbón no esencial en Australia, las que esperamos concretar durante 2016.

“Además de mejoras operacionales y de costos, de importantes reducciones de Capex y de tomar las decisiones duras con algunos de nuestros activos más marginales, hemos podido mantener nuestros niveles de deuda neta y liquidez en US\$12.900 millones y US\$14.800 millones, respectivamente, a pesar de los US\$4.000 millones⁽¹¹⁾ de compromisos de capital para 2015 y los US\$2.400 millones de erosión neta de EBIT de precios más bajos y tasas de cambio menores del país productor.

“Logramos un avance significativo, aunque en una coyuntura que se ha estado deteriorando a un ritmo más rápido. Hoy estamos anunciando⁽¹²⁾ medidas detalladas y de largo alcance para mejorar sustentablemente los flujos de caja y reducir la deuda neta en forma importante, y al mismo tiempo nos estamos enfocando en nuestros activos más competitivos para crear la nueva Anglo American, posicionada para entregar una rentabilidad y flujos de caja sólidos a través de ciclo”.

Notas a los destacados y tabla en la página 1

⁽¹⁾ El EBIT subyacente es la utilidad operacional presentada antes de ítems especiales y re-estimaciones, e incluye la participación atribuible del Grupo del EBIT subyacente de asociadas y empresas conjuntas. Ver en las notas 4 y 6 el EBIT subyacente de los estados financieros condensados. Ver en la nota 7 a los estados financieros condensados la definición de ítems especiales y re-estimaciones.

⁽²⁾ Excluye a De Beers.

⁽³⁾ Excluye la reducción de volumen de US\$800 millones en De Beers en respuesta a las condiciones del mercado.

⁽⁴⁾ La producción de cobre equivalente fue ajustada para la venta de Anglo American Norte en 2015. El costo unitario de cobre equivalente se presenta en base informada. El costo unitario de cobre equivalente, ajustado para la huelga de Platino, fue de un (13)%.

⁽⁵⁾ Recursos brutos de transacciones terminadas o anunciada en 2015, principalmente Tarmac UK (US\$1.600 millones), Anglo American Norte (US\$300 millones) y el valor razonable de la contraprestación de Rustenburg (US\$200 millones).

⁽⁶⁾ Ver en las notas 6 y 10 de los estados financieros condensados las bases de cálculo de ingresos subyacentes.

⁽⁷⁾ Incluye la participación atribuible del Grupo de los ingresos de asociadas y empresas conjuntas de US\$2.548 millones (2014: US\$3.915 millones). Ver nota 4 de los estados financieros condensados.

⁽⁸⁾ El EBITDA subyacente es el EBIT subyacente antes de depreciación y amortización en subsidiarias y operaciones conjuntas, e incluye la participación atribuible del Grupo del EBITDA subyacente de asociadas y empresas conjuntas.

⁽⁹⁾ Presentado después de ítems especiales y re-estimaciones. Ver nota 7 de los estados financieros condensados.

⁽¹⁰⁾ El ROCE atribuible se define como la rentabilidad del capital empleado atribuible al patrimonio de Anglo American plc. Se calcula en base a los precios realizados y a divisas extranjeras.

⁽¹¹⁾ Excluye las pérdidas capitalizadas de US\$147 millones.

⁽¹²⁾ El Comunicado de Prensa de la Estrategia, en separado, publicado el 16 de febrero de 2016.

Revisión Financiera de los resultados del Grupo del año terminado el 31 de diciembre de 2015

Resumen

Anglo American reportó ganancias subyacentes de US\$800 millones (en 2014: US\$2.200 millones) con un EBIT subyacente que disminuyó un 55% a US\$2.200 millones.

Hubo una baja de precios en casi la mayoría de los productos (con un impacto de US\$4.200 millones en el EBIT subyacente), con un precio promedio del mineral de hierro en CFR China que bajó un 42% y el precio del cobre un 20%. Eso fue sólo parcialmente compensado por divisas más débiles de los *commodities* (un impacto de US\$1.800 millones), con una disminución del rand sudafricano y del dólar australiano comparado con el dólar norteamericano. Posterior al ajuste por inflación, los costos de caja bajaron como resultado de las iniciativas de reducción de costos en todo el Grupo y de la caída de costos de insumos, tales como diésel, caucho y acero.

La menor demanda de diamantes en bruto afectó negativamente el EBIT subyacente; sin embargo, esto fue parcialmente compensado por mayores volúmenes de venta en Carbón Australia, Carbón Sudáfrica, Mineral de Hierro Kumba (Kumba) y Platino.

La deuda neta permaneció sin cambios en US\$12.900 millones. Significativamente, los menores flujos de caja operacionales fueron compensados, en su mayoría, por una reducción de US\$2.000 millones en gasto de capital, a medida que los proyectos de expansión se acercaron a su término y se redujo el costo de capital para mantener la capacidad productiva. Además, Anglo American recibió US\$1.700 millones en ingresos netos de venta de activos, principalmente de Lafarge-Tarmac y Anglo American Norte.

Los deterioros post-impuestos del año completo de US\$5.700 millones fueron registrados en ítems operacionales especiales, reflejando el impacto de las condiciones de deterioro del mercado, incluyendo precios menores en las evaluaciones de activos.

Rendimiento operacional (producción/costos)

El rendimiento operacional estuvo en línea con las expectativas en la mayor parte del negocio. La producción de platino aumentó en un 25%, debido principalmente a la recuperación posterior a la huelga de 2014, como también un fuerte rendimiento de la minería en Mogalakwena y Amandelbult. La producción de diamantes en bruto disminuyó en un 12% en respuesta a las condiciones comerciales prevalentes. La producción de cobre bajó en un 5%, debido en gran parte a la venta de Anglo American Norte, en vigencia a contar del 1 de septiembre de 2015. La producción en base pro-forma (excluyendo el impacto de Anglo American Norte), fue un 1% inferior, causada por el impacto de la sequía en el rendimiento en Los Bronces y a la inestabilidad de la planta en Collahuasi durante el tercer trimestre, compensado parcialmente por leyes más altas.

La producción de níquel disminuyó un 19% a 30.300 toneladas, reflejando el impacto de la reconstrucción de hornos en Barro Alto. Con respecto al niobio, el 34% de aumento en la producción a 6.300 toneladas reflejó el aumento de producción continuo del proyecto BVFR. La producción de Kumba disminuyó un 7% debido a restricciones mineras en Sishen. El aumento de producción de Minas-Rio continuó, con aumentos en la producción trimestre a trimestre durante todo el año. La producción en Carbón Australia y Canadá subió un 1%, a pesar de que Peace River Coal (que produjo 1,5 Mt en 2014) estuvo en cuidado y mantención durante el año. En Carbón Sudáfrica, la producción para exportación disminuyó un 4%, debido al cierre planeado de una sección en Goedehoop y a una menor producción en Mafube en su transición a una nueva área de extracción.

El Grupo alcanzó un favorable rendimiento de costos en 2015, incluso teniendo en cuenta los beneficios de divisas locales más débiles. En Platino, los costos de caja operacionales año a año, por unidad de producción de platino (metal en concentrado), disminuyeron un 28% a US\$1.508 por onza, principalmente

como resultado del impacto de la acción industrial sobre los costos en 2014, y el beneficio de un rand más débil. Como resultado de los ahorros de costos y el beneficio de divisas locales más débiles en De Beers, los costos unitarios consolidados disminuyeron de US\$111/quilate a US\$104/quilate, a pesar de volúmenes más bajos. En la unidad de negocios Cobre, hubo una reducción de US\$208 millones en los costos de caja en mina de las operaciones retenidas, impulsada por iniciativas de ahorro de costos, incluyendo un 16% de reducción del personal en Los Bronces. En relación al níquel, los costos unitarios C1 disminuyeron un 12%, impulsados por un real brasileño más débil, compensado parcialmente por la inflación y por volúmenes inferiores de producción debido a la reconstrucción de hornos. Durante el año, Kumba redujo los costos controlables en US\$8/tonelada para alcanzar un precio de caja promedio equilibrado de US\$49/tonelada (CFR China). En Carbón Australia, los costos FOB bajaron un 7% en términos de divisa local, después de un aumento de la productividad en las minas subterráneas y reducciones de costos que dieron por resultado los costos unitarios más bajos desde 2007. Carbón Sudáfrica entregó costos unitarios parejos, a pesar de una producción planeada inferior y una inflación del 8%.

METALES BÁSICOS & MINERALES

COBRE

Indicadores claves de rendimiento

	Volumen de Producción	Volumen de Ventas	Precio Realizado	Costo Unitario C1	Ingresos	EBITDA Subyacente	EBIT Subyacente	Capex	ROCE
	kt	kt ⁽¹⁾	c/lb	c/lb	US\$m	US\$m	US\$m	US\$m	
Cobre	709	706	228	154	3.539	942	228	659	3%
<i>Año anterior</i>	<i>748</i>	<i>755</i>	<i>300</i>	<i>169</i>	<i>4.827</i>	<i>1.902</i>	<i>1.193</i>	<i>728</i>	<i>18%</i>
Los Bronces	402	408	-	149	1.852	622	240	228	-
<i>Año anterior</i>	<i>405</i>	<i>404</i>	-	<i>154</i>	<i>2.497</i>	<i>1.173</i>	<i>822</i>	<i>199</i>	-
Collahuasi⁽²⁾	200	198	-	142	971	381	167	109	-
<i>Año anterior</i>	<i>207</i>	<i>209</i>	-	<i>144</i>	<i>1.311</i>	<i>707</i>	<i>495</i>	<i>185</i>	-
Otras Operaciones	107	100	-	-	716	55	(63)	322	-
<i>Año anterior</i>	<i>137</i>	<i>142</i>	-	-	<i>1.019</i>	<i>138</i>	<i>(8)</i>	<i>344</i>	-
Proyectos y actividades corporativas	-	-	-	-	-	(116)	(116)	-	-
<i>Año anterior</i>	-	-	-	-	-	<i>(116)</i>	<i>(116)</i>	-	-

⁽¹⁾ Excluye 41kt en ventas a terceros de Mantos Blancos.

⁽²⁾ 44% de participación en la producción, ventas y ganancias de Collahuasi

Reseña financiera y operacional

El EBIT subyacente disminuyó un 81% a US\$228 millones. Esto se debió principalmente a una declinación del 20% en el precio promedio del cobre en LME, como así también a menores precios de sub-productos y a un 7% de disminución en volúmenes de venta. La disminución en ingresos fue parcialmente mitigada por los efectos del peso chileno más débil y a una reducción de US\$208 millones en costos de caja en mina de las operaciones retenidas. Éstos fueron impulsados por iniciativas de reducción de costos y mejoras en la productividad, incluyendo una reducción de personal del 16% en Los Bronces, y a una reducción del 18% en Collahuasi. Al 31 de diciembre de 2015, el precio de 197.631 toneladas de cobre fue provisionalmente fijado a 214 c/lb. La fijación provisional del precio de las ventas de cobre dio por resultado un ajuste negativo del EBIT subyacente de US\$366 millones (en 2014: US\$196 millones).

Mercados

	2015	2014
Precios promedio del mercado (c/lb)	249	311
Precios promedio realizados (c/lb)	228	300

El crecimiento de la oferta en mina excedió el crecimiento subyacente de la demanda en 2015, dando por resultado un excedente en el mercado por el metal. En particular, los precios se vieron adversamente afectados por una menor actividad en la construcción y en la producción manufacturera en China, que representa casi la mitad del consumo global de cobre. Posterior a un colapso a inicios del año, los precios LME del cobre se recuperaron constantemente, con un máximo cercano a los US\$3/lb en mayo. Desde entonces, los fondos especulativos con tendencia a la baja han impulsado los precios a la baja, culminando en un retroceso hacia los US\$2/lb en el cuarto trimestre. Las liquidaciones de los inversionistas se han visto incentivadas por mercados de capital volátiles y la preocupación por el futuro económico de China.

Rendimiento operacional

La producción en Los Bronces fue marginalmente inferior a 401.700 toneladas, en la que el impacto de las restricciones de agua relacionadas con la sequía en el rendimiento de la planta fue compensado por un aumento en la ley de corte y la obtención de recuperaciones más altas. Las restricciones de agua tuvieron un impacto neto negativo en la producción de 18.000 toneladas. La operación está enfocada en su estrategia de agua a más largo plazo, la que busca lograr una mayor resiliencia ante condiciones climáticas extremas.

La participación de Anglo American en la producción de Collahuasi disminuyó un 3% llegando a 200.300 toneladas debido a una menor alimentación de mineral como resultado de la mantención planeada de la planta, y también a las restricciones de velocidad impuestas a las dos líneas de procesamiento más pequeñas en el segundo y tercer trimestre, luego de detectar vibraciones en los molinos SAG. El problema de la vibración fue exitosamente resuelto, con un cambio gradual en los tiempos de operación de la planta en el cuarto trimestre, como parte de la implementación de un plan más amplio para alcanzar la estabilidad en la operación de la planta. La producción de óxido a un costo más alto disminuyó desde el 1 de octubre, dando por resultado una pérdida de la producción de ~3.000 toneladas.

La producción en El Soldado aumentó en un 11% a 36.100 toneladas, atribuible a leyes más altas y a un aumento de la recuperación proveniente de una mejor disponibilidad del mineral.

Perspectiva operacional

Se espera que la producción en 2016 esté en línea con la de 2015, cuando se ajustó por la venta de Anglo American Norte y la reducción de la producción de óxido en Collahuasi, las que tuvieron en conjunto un impacto de aproximadamente 120.000 toneladas. Se anticipa que una recuperación en el rendimiento en Los Bronces y Collahuasi se vea compensada por leyes más bajas esperadas, particularmente en Los Bronces. El pronóstico de producción de todo el año 2016 permanece sin cambios para las operaciones retenidas a 600.000-630.000 toneladas.

Para mayor información, contactar:

Francisco Ibáñez
Gerente de Comunicaciones Externas
Anglo American
francisco.ibanez@angloamerican.com
Tel: +56 2 22306274

Nota para editores:

Anglo American es una compañía minera globalmente diversificada. Nuestra cartera de operaciones mineras competitivas de clase mundial y de recursos no explotados brinda las materias primas que nos permiten satisfacer la creciente demanda de los consumidores de las economías desarrolladas y en desarrollo del mundo. Nuestros empleados están en el corazón de nuestro negocio. Son ellos quienes usan las más recientes tecnologías para encontrar nuevos recursos, planificar y construir nuestras minas y quienes extraen, procesan, transportan y comercializan nuestros productos, desde diamantes (por medio de De Beers) hasta platino y otros metales preciosos y cobre a nuestros clientes alrededor del mundo.

Como mineros responsables, somos los custodios de todos aquellos valiosos recursos con los que operamos. Trabajamos en conjunto con nuestros socios comerciales y partes interesadas claves para liberar el valor de largo plazo que tales recursos representan para nuestras partes interesadas, pero también para las comunidades y países en los cuales operamos, creando valor sostenible y marcando la diferencia.

www.angloamerican.com

